

Neue
Ausrichtung

edupool.ch

Bildung von Wert und Nachhaltigkeit.



Sachbearbeiter/-in mit Marketing- und Verkaufsdiplom edupool.ch



Trägerschaft: Kaufmännischer Verband Schweiz

Der perfekte Karriere-Wurf.

Sie wollen sich in der faszinierenden Welt des Marketings und Verkaufs beruflich weiterentwickeln. Der Bildungsgang Sachbearbeiter/-in mit Marketing und Verkaufsdiplom edupool.ch vermittelt Ihnen fundiertes Grundlagenwissen in den Bereichen Marketing, Produkt- und Preisgestaltung, Marketing- und Unternehmenskommunikation, Verkauf und Distribution sowie Projekt- und Selbstmanagement. Dank dem hohen Praxisbezug können Sie das Gelernte zielgerichtet anwenden und Marketing- und Verkaufsprojekte kompetent begleiten. Mit diesem Bildungsgang erwerben Sie zudem die notwendige Basis für eine anschliessende, verkürzte Weiterbildung auf Stufe eidg. Fachausweis für Marketing- und Verkaufsfachleute oder Kommunikationsplaner.

 **Avanti**
KV Weiterbildungen

Avanti KV Weiterbildungen, Emil Frey-Strasse 100, 4142 Münchenstein
058 310 15 00, info@avanti-kv.ch, www.avanti-kv.ch

Standorte

- Emil Frey-Strasse 100, Münchenstein
- Obergestadeckplatz 21, Liestal

Lerninhalte

Marketinggrundlagen (32 Lektionen)

Grundlagen Marketing, Marktforschung, Inhalt und Aufbau eines Marketingkonzepts, Marketingmix und Marketinginfrastruktur

Produkt- und Preisgestaltung (20 Lektionen)

Kostenrechnen und Kalkulation, Produkt- und Preisgestaltung

Marketing- und Unternehmenskommunikation (44 Lektionen)

Grundlagen, Werbung, Direct Marketing, Public Relations und Sponsoring, Event Management, Verkaufsförderung, Online und Mobile Marketing

Verkauf und Distribution (32 Lektionen)

Grundlagen des Verkaufs und Verkaufskonzepts, primäre und sekundäre Verkaufsplanung, Verkaufsgespräch und Verhandlungstechnik, Messemarketing, Distribution

Projekt- und Selbstmanagement (32 Lektionen)

Projektmanagement, Kommunikation und Präsentationstechnik, Selbstmanagement und Methodenkompetenz

Sie finden die detaillierten Lerninhalte im Bildungsgangbeschrieb auf unserer Webseite www.edupool.ch/mv.

Lernziele

Das erworbene Wissen bildet eine solide Grundlage für eine Assistenz-Tätigkeit von Marketing- und Verkaufsleiter/-innen sowie Key-Account- oder Product-Manager/-innen und vermittelt folgende Kompetenzen:

- kunden- und marktorientiertes Denken
 - erkennen und ausüben einer vernetzten und ganzheitlichen Marketingtätigkeit
 - anwenden der Methoden und Instrumente in der Marketing- und Verkaufspraxis (praxisorientierter Transfer des Wissens)
 - professionelle Ausübung einer Tätigkeit in diesem Bereich
- Zudem schafft der Bildungsgang eine solide Grundlage für weiterführende Ausbildungen in den Bereichen Marketing, Verkauf, PR und Werbung (z. B. auf Stufe eidg. Fachausweis).

Dauer

Abhängig vom gewählten Zeitmodell, mind. 160 Lektionen, berufsbegleitend:

- 1 Semester bei 2 Unterrichtsblöcken à 4 Lektionen / Semesterwoche
- 2 Semester bei 1 Unterrichtsblock à 4 Lektionen / Semesterwoche

Diplomprüfung

Die Diplomprüfungen finden jeweils im Frühjahr und Herbst statt. Die Prüfungen und Korrekturen werden von edupool.ch in zentralen Prüfungszentren organisiert und durchgeführt. Zur Prüfung wird zugelassen, wer mindestens 80 Prozent des Unterrichts besucht hat.

Diplom

Die erfolgreichen Absolventinnen und Absolventen erhalten den schweizweit anerkannten und vom Kaufmännischen Verband Schweiz mitgetragenen Abschluss Sachbearbeiter/-in mit Marketing- und Verkaufsdiploem edupool.ch.

Zielgruppe

- Mitarbeitende mit Aufgaben in Marketing, Werbung, im Kundenservice oder Verkauf
- Assistent/-innen von Geschäfts-, Marketing- oder Verkaufsleiter/-innen, Key-Account- oder Product-Manager/-innen
- Absolvent/-innen einer Berufslehre, die eine Qualifikation für den Einstieg in dieses Berufsfeld suchen
- Mitarbeitende im Detailhandel, die ihre Kernkompetenzen erweitern wollen
- Mitarbeitende im Innen- oder Aussendienst, die den Kundenkontakt effizienter und erfolgreicher gestalten wollen
- Einsteigende, Umsteigende, Wiedereinsteigende in diesem Berufsfeld
- Praktiker/-innen, die sich umfassendes, fachspezifisches Wissen aneignen wollen
- Personen, die solide Grundlagen für eine weiterführende Ausbildung im Bereich Marketing und Verkauf erarbeiten wollen

Persönliche Anforderungen

- Freude am Lernen
- Wille, sich einer intensiven Ausbildung zu widmen und die Hausaufgaben zu erledigen
- Regelmässiger Unterrichtsbesuch

Fachliche Anforderungen

Zwingend

- Kaufmännische Vorkenntnisse
- Mindestens zwei Jahre allgemeine Berufspraxis (Lehrzeit wird angerechnet)
- Gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift (Niveau C1, s. auch «Selbsteinstufungstest Deutsch» verfügbar auf www.edupool.ch/mv)

Empfohlen

- Diplom der Handelsschule edupool.ch oder eine kaufmännische oder gleichwertige Grundbildung
- Erste Praxiserfahrung im Marketing und Verkauf

Weiterführende Ausbildungen

Ideale Vorbereitung für den Übertritt in die Prüfungsvorbereitung für Marketing- oder Verkaufsfachleute. Dank dem edupool.ch Diplom verkürzt sich die Ausbildung auf Stufe Fachausweis in der Regel um ein Semester.

edupool.ch

edupool.ch ist das bedeutendste Qualitätslabel und die wichtigste Prüfungsorganisation der Schweiz im nicht formalen kaufmännischen Weiterbildungssektor. Die Organisation ist Pionierin und Marktführerin bei den Bildungsgängen auf Stufe Sachbearbeitung. Seit der Gründung im Jahr 2001 hat edupool.ch über 23 600 erfolgreichen Absolventinnen und Absolventen die schweizweit anerkannten und vom Kaufmännischen Verband mitgetragenen edupool.ch Diplome verliehen.